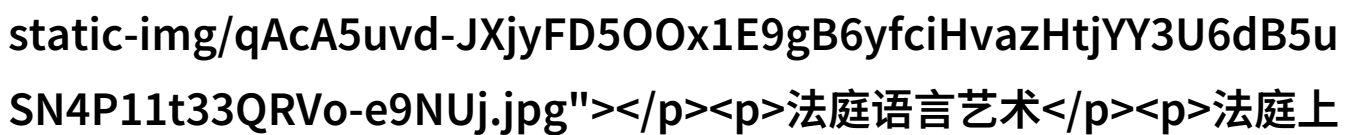
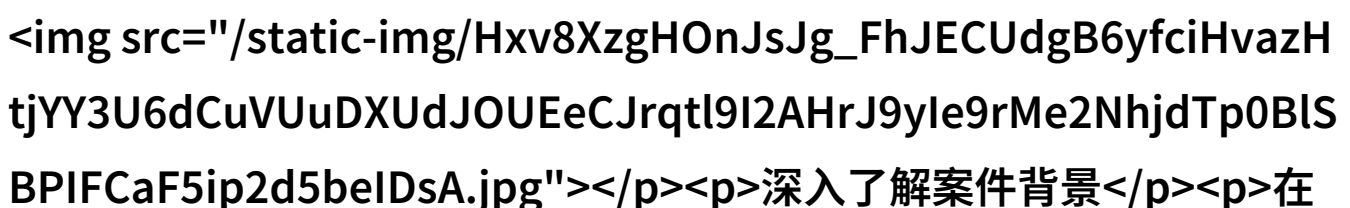


律师A的致命吸引|揭秘成功律师的法庭魅

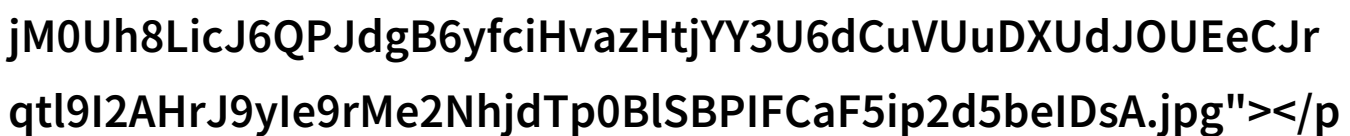
律师A的致命吸引：揭秘成功律师的法庭魅力

法庭语言艺术

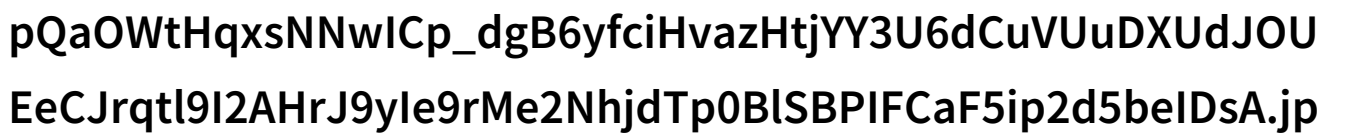
法庭上的言辞技巧是律师A的一大优势。他的每一个字眼都经过精心挑选，以达到最直接、最有说服力的效果。他能在紧张的法庭环境中保持冷静，清晰地表达自己的观点，这使他在争论和辩论中占据了上风。

深入了解案件背景

在处理任何案件之前，律师A都会深入研究并熟悉所有相关事实。这不仅包括法律条文，还包括涉及到的社会文化因素以及可能影响判决结果的情感元素。这种全面的准备使他能够更好地为客户制定策略，并在法庭上提出具有说服力的证据。

强大的逻辑推理能力

律师A擅长构建坚固而有力的逻辑链条，他能够通过仔细分析案情来识别关键问题，并用这些问题来支持自己的论点。在法庭上，他会以清晰、连贯且有力度的方式展现这一能力，从而对裁判产生强烈影响。

精明的人际交往技巧

律师A不仅懂得如何与陪审团沟通，而且也善于与同行协作。他知道如何有效地建立信任，为客户树立良好的形象，同时也能够应对潜在竞争者的挑战。这让他能在复杂多变的法律环境中游刃有余。



独特的解决问题方法

面对复杂的问题，律师A通常采用创新的思维方式进行思考。他不会局限于传统解答，而是不断探索新颖且高效的解决方案。这种创新精神帮助他找到许多其他人可能忽视或未能发现的问题之所在，从而为客户赢得更多优势。

持续学习和进步

最后，律师A始终保持着一种谦虚的心态，对待自己掌握的情况持开放态度。他认识到法律是一门不断发展变化的事业，因此经常参与研讨会和培训课程，以便持续提升自己的专业知识和技能。此外，他还鼓励周围的人这样做，以促进整个行业向前发展。

[下载本文pdf文件](/pdf/573923-律师A的致命吸引揭秘成功律师的法庭魅力.pdf)